

# 展示会の成果を上げる！正しい事前準備とは？ ～成功へと導く、たった一つの考え方～

## 時間と費用をかけて展示会に出展したものの、その効果が実感できなかったことはありませんか？

今回、講師にお迎えする (株)セールス・カレッジ代表の森田氏は、過去に営業マンとして展示会に参加し、多くの名刺を獲得したものの、全く売り上げにつながらなかったという自らの苦い経験を踏まえ、成果を上げるための正しい事前準備の方法についてお話いただきます。

「たった一つの考え方」で、展示会の出展成果を実感しましょう。



### 講師 森田 光一 氏 (株)セールスカレッジ 代表取締役社長

営業マンとして実績を積んだ経験を生かして営業コンサルティングに従事した後、平成27年9月に(株)セールスカレッジを設立。社名の(株)セールスカレッジには、「セールスの大学を作りたい」という、森田氏の想いが込められています。

現在は、展示会に特化したコンサルティングサービスを提供し、現場目線の支援を行っています。年間30回以上の展示会支援を通して得たノウハウを通じて、企業の売上向上に貢献しております。

**日 時** 平成30年9月4日 (火) 13:00～14:00

**会 場** ビッグパレットふくしま(郡山市南二丁目52番地) 1階 コンベンションホールA

**募集人数** 50名程度 **参加料** 無料

**申込期限** 平成30年8月31日(金)まで(定員になり次第、締め切らせていただきます。)

**申込方法** 参加申込書をFAXでお送りいただくか、参加申込書の内容をe-mailで送信ください

※ 当セミナー後、同会場で「ふくしま再生可能エネルギー産業フェア2018 出展者説明会」を開催します。

## 参加申込書 FAX: 024-947-8020

企業名	TEL	
	FAX	
所在地	〒	
参加者	役職名	氏名

※ ご記入いただいた情報は、当センターで実施する事業に使用させていただく場合がありますのでご了承ください。

※ FAXでお申込みの際は、切り取らずに本紙のみをお送りください。

公益財団法人福島県産業振興センター 産業交流館(ビッグパレットふくしま)

TEL:024-947-8010 FAX:024-947-8020

URL:https://www.big-palette.jp/ e-mail:kouryu@f-open.or.jp (担当:松本)